

Sysob signe un partenariat avec NETASQ et étend la diffusion de la marque à la zone Germanophone (Allemagne, Suisse, Autriche)

Grâce à ses excellents résultats en 2008, NETASQ a décidé d'augmenter sa présence internationale, et notamment dans les régions germanophones (Allemagne, Suisse, Autriche) en signant un partenariat de distribution avec Sysob, un distributeur reconnu de solutions IT.

Paris – France, le 25 mai 2009-

« Il est temps pour NETASQ d'accroître sa présence en Europe Centrale. Grâce à Sysob, qui nous permet de mettre en place un centre de support et de formation en allemand, et un réseau de distribution germanophone, nous pourrions recruter rapidement une centaine de partenaires certifiés en Europe Centrale. Sysob a déjà démontré sa capacité à séduire et animer plus de 500 revendeurs grâce à son équipe d'un grand professionnalisme et son expertise technique.

NETASQ a d'ores et déjà plus de 20 partenaires certifiés actifs. Constatant le succès rencontré en Pologne, Bulgarie, ou Roumanie, il semble logique que NETASQ poursuive son ascension et développement sur cette zone, qui représente l'un des marchés UTM les plus importants d'Europe (source IDC). », dit **Dominique Meurisse, Vice-Président Exécutif, Ventes et Marketing chez NETASQ.**

« Les solutions de NETASQ présentent une réelle opportunité pour les réseaux de revendeurs. En effet, les nouvelles appliances UTM (Unified Threat Management) s'adressent aux grands comptes comme aux PME avec un excellent rapport prix/performances. La série U de NETASQ assure un haut niveau de sécurité pour les entreprises de toutes tailles sans compromettre les performances du réseau. Cela représente un argument de choix pour les revendeurs, et leur garantit une marge plus grande que celle qu'ils auraient avec des produits concurrents à NETASQ. », explique **Thomas Hruby, CEO de Sysob IT-Distribution.**



Thomas Hruby,
CEO de Sysob IT-Distribution.

About Sysob IT-Distribution

Sysob IT-Distribution GmbH & Co. KG est un distributeur à valeur ajoutée spécialisé dans les meilleurs produits de sécurité IT. Disposant d'un portfolio varié de solutions existantes, Sysob s'appuie sur un réseau de plus de 500 partenaires en Allemagne, Autriche et Suisse. Les revendeurs ont ainsi un potentiel de différenciation important et peuvent disposer d'une meilleure marge. Un service et un support de qualité, une équipe commerciale active et une équipe technique sur-site attentive permettent de compléter le portfolio des services offerts pour les grandes installations et les projets. Sysob dispose d'une large gamme de produits essayés et approuvés par des fabricants spécialisés tels que Allot Communications, Alloy Software, Array Networks, Barracuda Networks, Clavister, Cynapspro, DeviceLock, ERICOM, ETECHNOLOGIE, Expand Networks, Insightix, Meru Networks, NETASQ, Procera Networks, Propalms, Proxim Wireless, Rangee, REDDOXX, RemoteScan, TELLnet, Thinstuff and vertico software.

Plus d'informations sur : www.sysob.com

A propos de NETASQ

Avec plus de 45.000 produits vendus à ce jour grâce à un réseau de distribution composé de 300 partenaires présents dans plus de 30 pays, NETASQ s'est imposé comme un acteur majeur du marché de la sécurité informatique. Les solutions de NETASQ répondent efficacement aux exigences des entreprises en matière de protection unifiée contre les menaces réseaux et de lutte contre le SPAM.

Pour en savoir plus: <http://www.netasq.com>

Photos et logos : <http://www.netasq.com/marketing/marketing.php>

Contact Presse**GBC Conseil****Xavier Delhôme / Edouard Fleuriau-Chateau**

+33 1 41 31 75 09 / +33 1 41 31 75 16

xavierd@gbc-conseil.fr / edouardfc@gbc-conseil.fr**NETASQ****Marie-Pierre CZABAK / Manon HASARD**

+33 6 30 84 79 63 / +33 3 20 61 90 49

Marie-pierre-czabak@netasq.com /manon.hasard@netasq.com